

Sales Manager (m/w/divers) HLK und Gebäudeautomation in Stuttgart

Siemens AG

Tätigkeitsfeld: Ingenieure und technische Berufe

Berufserfahrung: 5 Jahr(e)

Karrierestufe: Mit Berufserfahrung

Arbeitszeit: Vollzeit

Land: Deutschland

Ort: Stuttgart

Zu besetzen ab: April 2019

Bildungsabschluss: Berufsausbildung

Firmenbeschreibung

Wir schaffen, wovon andere träumen

Neugier, Leidenschaft, Kreativität – es gibt Eigenschaften, die treffen auf alle Menschen zu, die bei Siemens arbeiten. Und wenn 379.000 dieser Menschen zusammenarbeiten, dann werden die Ergebnisse außergewöhnlich.

Wir analysieren, stellen Fragen, finden Lösungen, testen, und verfeinern. Von Skizzen auf Café-Servietten bis zu Prototypen aus dem 3D-Drucker: Wir glauben, dass brillante Ideen überall entstehen können. Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter treiben ihre Projekte mit Leidenschaft voran. Fast 7.600 Erfindungen entwickeln und patentieren wir so jedes Jahr auf der ganzen Welt.

Die Division Building Technologies (BT) bietet als Marktführer für gesamtheitliche Gebäudetechnik innovative Lösungen – gemeinsam verbringen wir rund 90% unseres Lebens in Gebäuden. Helfen Sie uns, diese Orte zu perfekten Orten zu machen. #CreatingPerfectPlaces

Aufgaben

- Sie haben die Verantwortung für Ihr eigenes Vertriebsgebiet und vertreiben Produkte und Systeme der HLK-Regelung und Gebäudeautomation in Stuttgart und Umgebung. Ihre Kunden bestehen aus Systempartnern, Installateuren und Anlagenbauern, Planer- und Ingenieurbüros und dem Großhandel.
- Sie identifizieren Neukunden, stehen im ständigen Kontakt mit Ihren Bestandskunden und entwickeln diese langfristig; dafür entwerfen Sie strategische Kundenbetreuungs- und Bindungskonzepte
- Durch diese Nähe wissen Sie genau, welche unserer Produkte und Systeme beim Kunden optimal eingesetzt werden können
- Sie planen und projektieren Raum- und Gebäudeautomationssysteme und unterstützen Ingenieurbüros
- Sie treiben die maximale Marktausschöpfung voran, managen die Angebotserstellung, führen Verhandlungen und generieren Aufträge
- Der Digitalisierung gehört auch in der Gebäudetechnik die Zukunft: daher kennen Sie die Markt- und Wettbewerbssituation, entdecken Trends und entwickeln daraus innovative Vertriebs- und Betreuungsstrategien für unsere Zielmärkte
- Darüber hinaus führen Sie beim Kunden Veranstaltungen und Präsentationen durch, die Sie selbst geplant haben, und betreuen Ihre Kunden auf Messen

Fachliche Anforderungen

- Sie haben eine Ausbildung abgeschlossen und haben einschlägige Berufserfahrung in der Automation, HLK oder Regelungstechnik; alternativ haben Sie ein Studium abgeschlossen, z.B. in der Fachrichtung Elektrotechnik oder Betriebs- und Versorgungstechnik
- Zudem haben Sie mehrjährige Erfahrung in der Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik sowie der Gebäudeautomation
- Darüber hinaus – und das ist uns besonders wichtig – ist Vertrieb Ihre Leidenschaft
- Sie beherrschen Deutsch verhandlungssicher, bestenfalls haben Sie zudem gute Englischkenntnisse

Interessiert? Dann bewerben Sie sich mit Angabe der Job ID 87046 gleich über unser Online-Bewerbungssystem auf <https://jobs.siemens-info.com>.

Ansprechpartner

Julia Kessler

E-Mail: julia.kessler@siemens.com

